

Wir sind ein erfolgreiches Unternehmen der Food-Industrie mit hohem Auslandsanteil. Als führender Anbieter innovativer Spezialprodukte sind wir als bevorzugter Partner namhafter Markenartikelhersteller weltweit im Industriegeschäft tätig. Wir expandieren und investieren regelmäßig in die Modernisierung und Erweiterung unserer Produktionsanlagen.



Sales Manager (m/w/d) „New Business Development“ für den Bereich MLK

Wir suchen einen engagierten Mitarbeiter, der uns bei der Erschließung neuer Vertriebsregionen und Kundengruppen für unsere natürlichen Produkte zur Herstellung von Lebensmitteln unterstützt.

DAS SIND SIE

- + Sie haben Freude an guten Lebensmitteln und Zutaten.
- + Sie glauben daran, dass gute Produkte nur aus guten und ehrlichen Rohstoffen hergestellt sein sollten.
- + Sie haben Spaß daran mit Menschen zu arbeiten, neue Menschen und Kulturen kennen zu lernen.
- + Sie haben keine Probleme auf Menschen zuzugehen, sind ausgesprochen kommunikativ.
- + Sie gehen kreativ und ergebnisoffen neue Aufgaben an.
- + Sie sind auch in der Lage zu strukturieren und zu priorisieren.
- + Sie reisen gerne.
- + Sie sind sowohl ein Teamplayer, kommen aber auch auf sich allein gestellt in der Welt gut zurecht.

Passt? Dann sind Sie genau der Mensch, den wir für unser tolles Team suchen!

Wenn Sie bereits Erfahrungen im Vertrieb von Lebensmitteln, Ingredients oder Produktionsanlagen für die Lebensmittelindustrie etc. mit einem entsprechendem guten Netzwerk haben, ist das wunderbar. Es ist aber nicht Einstellungsvoraussetzung.

SO SIEHT IHR NEUER JOB AUS

Sie präsentieren und verkaufen unsere natürlichen Pulverspezialitäten aus Milch und veganen Milchalternativen bei lebensmittelproduzierenden Unternehmen in Deutschland, Europa und weltweit.

Ihr Schwerpunkt liegt in der Betreuung und Neugewinnung von produzierenden Unternehmen aus folgenden Geschäftsfeldern:

- + Culinary
- + Nahrungsergänzung
- + Sport Nutrition
- + Beverage
- + Vegan
- + Laktosefrei
- + Pharma
- + Kleinkind-/Senioren-Ernährung

Dabei werden Sie von unserer starken Produktentwicklung und Anwendungstechnik sowie dem hochprofessionellen Innendienst unterstützt.

WIR BIETEN eine abwechslungsreiche Aufgabe, die Initiative und Kreativität erfordert. Sie verfolgen in einem kompetenten, hochmotivierten Team klare Ziele für ein erfolgreiches Unternehmen.

Unser Standort Billerbeck liegt in reizvoller Landschaft vor den Toren der Universitätsstadt Münster.

FREUEN SIE SICH AUF

- + Einen modernen Arbeitgeber
- + Optimale Work-Life-Balance dank flexibler Arbeitszeitmodelle und Arbeitszeiten
- + Betriebsärztliche Betreuung und Betriebliches Gesundheitsmanagement
- + Betriebliche Altersvorsorge
- + Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- + Gute Chancen zur beruflichen Weiterentwicklung
- + Ein freundliches Miteinander in einem tollen Team
- + Individuelle Feedbackgespräche zur persönlichen Förderung

Bitte richten Sie Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail an die Personalabteilung. Bitte teilen Sie uns auch Ihre Gehaltsvorstellungen und Ihr frühestes Eintrittsdatum mit.

Dr. Otto Suwelack

Nachf. GmbH & Co. KG
Josef-Suwelack-Straße 1
48727 Billerbeck

T +49 2543 720
karriere@suwelack.de
www.suwelack.de

